

Argencine S.A.

Documento de Visión

García Warnecke, Esteban Gabriel

Versión 1.0

Índice

[Historial de cambios 3](#_Toc479508510)

[Descripción Global del Producto 4](#_Toc479508511)

[Propósito 4](#_Toc479508512)

[Descripción funcional del producto y Alcance 4](#_Toc479508513)

[Definiciones, acrónimos y abreviaciones 5](#_Toc479508514)

[Descripción de las personas participantes en el desarrollo del sistema de información y los usuarios (Roles) 5](#_Toc479508515)

# **Historial de cambios**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Autor | Versión | Fecha | Descripción |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

# **Descripción Global del Producto**

**Propósito**

La motivación principal del desarrollo del sistema para Argencine S.A. nace con la intención de la organización en actualizar y mejorar su proceso de ventas de entradas de cine y promoción de novedades a sus clientes. Teniendo en cuenta que en la actualidad la ventaja competitiva está intrínsecamente relacionada con la experiencia del cliente en el consumo de los productos que ofrecen las organizaciones en las plataformas digitales, se considera necesario que Argencine S.A. cuente con su propia plataforma que garantice una experiencia nueva y satisfactoria para poder ver una película en las salas que provee. El presente sistema apunta a crear una mejora en los procesos administrativos, de venta y promoción que garanticen la adhesión de nuevos clientes y permanencia de aquellos que ya se encuentran en la cartera.

**Descripción funcional del producto y Alcance**

El sistema a desarrollar contará con una serie de módulos funcionales alineados con diferentes sectores de la organización, los cuales tendrán como objetivo cumplir diferentes tareas de cada sector que luego, en conjunto, conformarán la totalidad del sistema. Las funciones primarias que abarca son:

* Realizar ventas de entradas de cine.
* Gestionar cartelera de cine.
* Notificación de novedades y promociones a clientes.
* Gestión de clientes
* Gestión de usuarios internos.

Las áreas que intervienen directamente con las funciones primarias del sistema son:

* Ventas
* RRHH
* Comercialización

Teniendo en cuenta lo mencionado anteriormente, el alcance de esta solución es generar un proceso de ventas de entradas acompañado de un proceso de actualización de cartelera con notificaciones y registro de nuevos clientes y usuarios internos.

**Definiciones, acrónimos y abreviaciones**

**CLIENTE** – Representa a Argencine S.A.

**RRHH** – Recursos humanos.

**PM** - Product Manager, persona encargada de relevar funcionalidad, actualizar plazos de tiempo y organización de equipos para cumplir con los entregables de cada iteración.

**QA** – Quality Assurance, persona que se encarga de asegurar la calidad del sistema y consistencia de su funcionalidad a través de pruebas manuales o automatizadas.

**BD** - Base de Datos, conjunto de tablas relacionadas que contienen los datos de todas las interacciones que se realicen en el sistema.

**FE** – Frontend, corresponde a la parte del sistema donde se ingresan los datos y las interfaces visuales con las que el usuario interactúa.

**BE** - Backend, corresponde a la parte del sistema que en encarga de procesar la lógica de negocio y persistencia de datos en la **BD** en base a los datos recibidos por el **FE**.

# **Descripción de las personas participantes en el desarrollo del sistema de información y los usuarios (Roles)**

A continuación, se detallan los roles de las personas que intervienen en el desarrollo del sistema tanto desarrolladores como responsables del cliente:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nombre** | **Descripción** | **Responsabilidad** |
| Walter Almirón | Gerente General | Responsable principal del éxito del proyecto. |
| Federico Domina | PM |  |
| Nicolás Moreira | Analista funcional | Documenta casos de uso y funcionalidades del sistema. |
| Marcos Brucetti | Desarrollador C# | Programador Ssr . |
| Carlos Garcia | Desarrollador C# | Programador Jr. |
| Marcelo Miggliacio | Desarrollador C# | Programador Jr. |
| Natalia Gómez | QA | Encargada de realizar pruebas de sobre el sistema |

A continuación, se establecen los primeros roles de los futuros usuarios del sistema:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nombre** | **Rol** | **Acceso** |
| Walter Almirón | Gerente General | Administrador |
| Carla Ramírez | Operaria de recursos humanos | Admin de usuarios |
| Nicolás Monzón | Operario de Ventas | Vendedor de entradas |
| Jimena Conte | Operaria de Comercializacion | Admin de cartelera  Admin de promociones |